

Yohan RANSON

Technicien informatique



✉ yohan@grp-ranson.fr

☎ 0620391701

📍 Metz

📅 05/04/1995

🌐 Yohan Ranson

📄 PROFIL

Actuellement alternant en BTS SIO option SISR, je souhaite poursuivre mon parcours en intégrant une licence en informatique afin d'approfondir mes compétences techniques et théoriques. Mon expérience en environnement institutionnel m'a permis de développer rigueur, autonomie et sens des responsabilités. Issu d'un parcours professionnel diversifié, j'ai acquis une forte capacité d'adaptation et une motivation durable pour les métiers de l'informatique, avec l'objectif de construire un projet professionnel cohérent et évolutif.

🎓 ÉDUCTION

Vendeur, conseiller, commercial

CCI

10/2020 – 09/2021 | Metz

Titre RNCP niveau IV

Services Informatiques aux Organisations, Option

SISR

Campus Mewo

09/2024 | Metz

Titre RNCP niveau V - en contrat d'apprentissage

👛 EXPÉRIENCE

Correspondant SIC & Traitant Bureau Sécurité

Etablissement National de la Solde - Ministère des Armées

10/2024 – Present | Metz

- Participation à l'installation et au déploiement de matériels informatiques au sein de l'organisme, en lien avec la DIRISI.
- Suivi et mise à jour du parc informatique et des équipements utilisateurs.
- Appui fonctionnel au personnel pour leurs besoins numériques et coordination avec les services compétents.
- Contribution au suivi des procédures internes liées à la sécurité et à la protection de l'information.

Technico-commercial indépendant

AN Energies

05/2023 – 05/2024 | Norroy-le-Veneur

- Technico-commercial indépendant spécialisé dans la vente et l'installation de pompes à chaleur Mitsubishi.
- Assurant la gestion des stands en magasin, la prise de rendez-vous et la réalisation de certaines visites client, j'ai contribué à promouvoir les produits et services de l'entreprise.
- Mon rôle consistait également à accompagner l'équipe de pose sur les chantiers, ce qui m'a permis d'acquérir une connaissance pratique des produits et des processus d'installation.

Formateur Commercial terrain

Venom

08/2022 – 05/2023 | Metz

- Formateur commercial terrain indépendant spécialisé dans la vente de contrats d'énergies, de fibre et d'audits énergétiques en porte à porte.
- Chargé de la prospection, de la négociation et de la conclusion de contrats, j'ai acquis une expertise solide en vente directe.
- De plus j'ai eu l'opportunité de partager mon expérience en formant et en encadrant de nouveaux commerciaux, contribuant ainsi à leur réussite et à celle de l'équipe.

Guide conseil

Nature et Découverte

11/2021 – 03/2022

- Guide conseil chez Nature et Découvertes, spécialisé en astronomie.
- J'ai partagé ma passion pour l'astronomie en conseillant les clients sur les produits et les activités liés à ce domaine, offrant ainsi une expérience enrichissante et immersive dans l'univers fascinant des étoiles et des planètes.